

BUSINESS-PLANER

Wie du in weniger als
100 Tagen dein Business
nebenberuflich startest.



YVONNE SCHWARZ STUCK

JURISTIN | BUSINESS-MENTORIN | UNTERNEHMERIN



HINWEISE

Veröffentlichung: Juni 2024

Autorin: MSt. Mag.iur. Yvonne SCHWARZ STUCK, MBA

E-Mail: office@yvonnestuck.com

Website: www.yvonnestuck.com

Urheberrechtshinweis

@ Yvonne STUCK 2024

Alle Rechte vorbehalten. Das Werk, einschließlich seiner Teile, ist urheberrechtlich geschützt. Jede Verwertung außerhalb der engen Grenzen des Urheberrechtsgesetzes ist ohne Zustimmung der Autorin unzulässig. Dies gilt insbesondere für die elektronische oder sonstige Vervielfältigung, Übersetzung, Vermietung und öffentliche Zugänglichmachung. Auch die Weitergabe an Dritte ist untersagt.

Haftungsausschluss:

Die Inhalte dieses Dokuments wurden mit größtmöglicher Sorgfalt geprüft und erstellt. Für die Vollständigkeit und Richtigkeit und Aktualität der Inhalte kann jedoch keine Garantie oder Gewähr übernommen werden. Der Inhalt des Dokuments repräsentiert die persönliche Erfahrung und Meinung der Autorin. Es wird keine Garantie für Erfolg übernommen. Die Autorin übernimmt daher keine Verantwortung für das Nicht-Erreichen der im Dokument beschriebenen Ziele. Für Schäden, die direkt oder indirekt durch das Anwenden der Inhalte, Tipps und Aufgaben entstanden sind, kann die Autorin nicht zur Verantwortung oder Haftung gezogen werden. Für die Inhalte von genannten Internetseiten sind ausschließlich die Betreiber der jeweiligen Internetseiten verantwortlich.

Disclaimer:

Der Inhalt dieses Dokuments stellt keine Rechtsberatung dar und kann die rechtliche Beratung im Einzelfall nicht ersetzen. Jegliche Prognosen, Einschätzungen und Aussagen erfolgen ohne Gewähr.

Bilder und Grafiken:

Canva.com



WILLKOMMEN!

Du spielst schon seit längerer Zeit mit dem Gedanken, mit deiner Selbständigkeit durchzustarten?

Eigentlich willst du dein eigenes Unternehmen gründen. Brennst voller Leidenschaft, aber wenn es darum geht, konkret zu werden und umzusetzen, weißt du nicht wirklich, wo du anfangen sollst. Du hast eine Ausbildung nach der anderen gemacht und fühlst dich noch immer nicht bereit, um endlich zu gründen. Durch die zahlreichen Freebies, Bücher und Webinare ist deine Unsicherheit nur noch gewachsen und du bist keinen Schritt weiter?

Du wünschst dir endlich Unterstützung, Feedback und feurige Motivation, ohne gleich mehrere tausende Euro ausgeben zu müssen? Du willst nicht mehr allein mit deinen Herausforderungen sein und Antworten auf deine bürokratischen Fragen?

Dann bist du hier genau richtig. Bleib nicht länger allein mit deinen Struggles, sondern lass mich dir zeigen, wie viel Spaß es machen kann, sein eigenes Unternehmen zu gründen. In diesem **Business-Planer** erhältst du einen Überblick zum Thema Selbständigkeit und dass mit Strategie und System auch für dich ein Weg in die erfolgreiche Selbständigkeit möglich ist.

Schwarz Yvonne



HALLLO, ICH BIN YVONNE!

*Deine Expertin für Buinessaufbau
und Mindset. Ich verwandle Frauen in
strahlende erfolgreiche
Unternehmerinnen!*

Als Juristin, Unternehmerin und Business-Mentorin weiß ich, dass Erfolg im eigenen Unternehmen definitiv planbar ist. Es geht nicht immer darum, im Leben der Beste oder Schnellste zu sein, sondern beharrlich dranzubleiben.

Bereits in jungen Jahren durfte ich als Unternehmerin im Beauty Business erfahren, was es bedeutet, selbständig zu sein, mit all seinen Höhen und Tiefen. Nach der Absolvierung von zahlreichen Ausbildungen und einem Studium der Rechtswissenschaften folgten einige Jahre im nationalen und internationalen Management.

Letztendlich war ich im Paradies der vermeintlichen Sicherheit als Leiterin einer öffentlichen Behörde angelangt und entschied mich nach einem einschneidenden Punkt in meinem Leben für einen beruflichen Turn-around.

Ich wollte wieder Spaß bei der Arbeit haben und meiner Leidenschaft folgen. Mein Wunsch, mein Wissen zu teilen, war dabei mein größter Antriebsfaktor. So folgte ich meiner persönlichen Vision, Frauen dabei zu unterstützen, ihr eigenes Unternehmen zu gründen, aufzubauen und zum Erfolg zu führen.

Genau diese Energie und Motivation möchte ich dir mit meiner persönlichen Erfolgsformel zeigen, denn wenn ich es kann, kannst du es auch!

MEINE MISSION

Meine Mission ist es, dir zu zeigen, was du in deinem Leben tun kannst, um dein Leben so zu leben, dass du glücklich, zufrieden und voller Energie bist. Völlig stressfrei, ohne schlechtem Gewissen und Druck von außen. Wie du alles in Berufs- und Privatleben erreichen kannst, was du dir schon immer erträumt hast.

Denn ich verrate dir ein Geheimnis Business und Erfolg haben ganz viel mit Mindset zu tun. Nicht umsonst gibt es in meinen Coachings immer einen Mindset-Reset.

Ich verwandle dich in eine strahlende starke Unternehmerin, die selbstbewusst auftritt, weil sie ihren Wert kennt.

Bist du es dir wert, dein Leben zu verändern? Dann schmeiß deine Selbstzweifel über Board und schlag dein neues Kapitel als Unternehmerin auf.

Die Erkenntnis, wie wertvoll Leben, Glück und Zufriedenheit sind, nutze ich, indem ich die Person bin, die ich schon immer sein wollte und das tue, was mich erfüllt, indem ich **UNTERNEHMERIN** bin.



MEINE LEIDENSCHAFT

*"Was mich an der Selbständigkeit so begeistert ist, dass ich alles machen kann, was und wie ich es will! Und weil mir pink, gold und Glitzer so gut gefällt, ist mein Branding genauso wie ich es mir immer gewünscht habe. Denn **JETZT KOMME ICH!** **STAY TRUE, BE YOU!**"*



DU BIST HIER GENAU RICHTIG, WENN...



Du dich selbständig machen möchtest und unsicher bist, wo du anfangen sollst.



Du keine Ahnung hast, welche Behörden du wann konsultieren musst.



Du Angst vor Buchhaltung, Steuern und Gewerberecht hast.



Du dich fragst, wie du schnell zu einer Homepage, Follower und Kunden kommst.

MEIN VERSPRECHEN AN DICH...



Wenn du meinen Business-Planer befolgst wirst du nicht nur genau wissen, welche Schritte du für deine Gründung setzen musst ...



... sondern du wirst genau einen Plan haben, wie du dir nebenberuflich ein Business aufbaust, um dein Ausstiegs-Szenario zu kreieren.



Du wirst dein Mindset auf Erfolg programmieren und startest **JETZT** dir dein Berufsleben so aufzubauen, wie du es dir wünschst.



Wenn du fragen hast, bin ich unter office@yvonestuck.com erreichbar.



INHALT

01 PLANE DEINEN AUSSTIEG

02 BUSINESSIDEE

03 WHAT'S THE PLAN?

04 RECHT

05 FINANZEN

06 MARKETING

07 START



KAPITEL

01

PLANE DEINEN AUSSTIEG

WIE DU BEREITS IN DEINEM
ARBEITSVERHÄLTNIS STARTEN
KANNST



01 / PLANE DEINEN AUSSTIEG

Frei nach dem Motto „**Mein Job ist blöd, ich will jetzt reich werden**“ scheint Instagram voll von jungen Gründern zu sein, die ihre ersten EUR 10.000 bereits im ersten Monat verdienen. So leicht ist es nicht, wie es uns Social Media suggeriert. Aber alles ist möglich, doch es muss nicht alles über Nacht passieren. Schließlich kommt der Wunsch nach Selbstbestimmtheit auch nicht von heute auf morgen. Deswegen bevorzugen viele Gründerinnen erstmals eine nebenberufliche Selbständigkeit. Gerade aus dem Aspekt der Sicherheit wird durch eine nebenberufliche Gründung das Gewissen beruhigt.

Jedoch möchte ich an dieser Stelle auch darauf hinweisen, dass gerade eine nebenberufliche Selbständigkeit auch dazu führen kann, dass man oftmals hinter seinen Möglichkeiten zurückbleibt. Das Mindset spielt hier manchen einen Streich. Denn wenn es mit der Kundengewinnung nicht läuft oder einem die Motivation fehlt, redet man sich gut zu, dass man eh ohnehin eine feste Arbeit habe und es folglich egal wäre, wenn man jetzt nicht so viel Elan hätte.

ACHTUNG! So wollen wir das nicht! Denn das erklärte Ziel ist die Unternehmensgründung in unter 100 Tagen. Wenn du dich fragst, wie realistisch das ist - "It depends on you Honey!"



Die Vorteile einer nebenberuflichen Gründung liegen klar auf der Hand:

- ◆ Mehr Zeit für die Vorbereitung
- ◆ Kundengewinnung ohne Druck
- ◆ Möglichkeit sich ein Netzwerk aufzubauen
- ◆ Mehr Sicherheit durch Einnahmen während der Gründungszeit



Warum überhaupt ein Ausstiegsszenario?

Viele meiner Klientinnen beschreiben ihre berufliche Situation als inhaltsleer, belastend und kaum auszuhalten. Der gestiegene Druck und die meist stupiden Aufgaben decken sich oftmals nur wenig mit der eigenen Persönlichkeit. Der Ausstieg aus dem Hamsterrad und der Wunsch nach finanzieller, aber vor allem zeitlicher Unabhängigkeit ist bei vielen Gründerinnen vorrangig. Ihr könnt euch vorstellen, dass ich mir oft in den Coachings denke „kenn ich!“. Ein Ausstiegsszenario kann dir dabei helfen, die Ist-Situation besser zu überbrücken und auszuhalten.

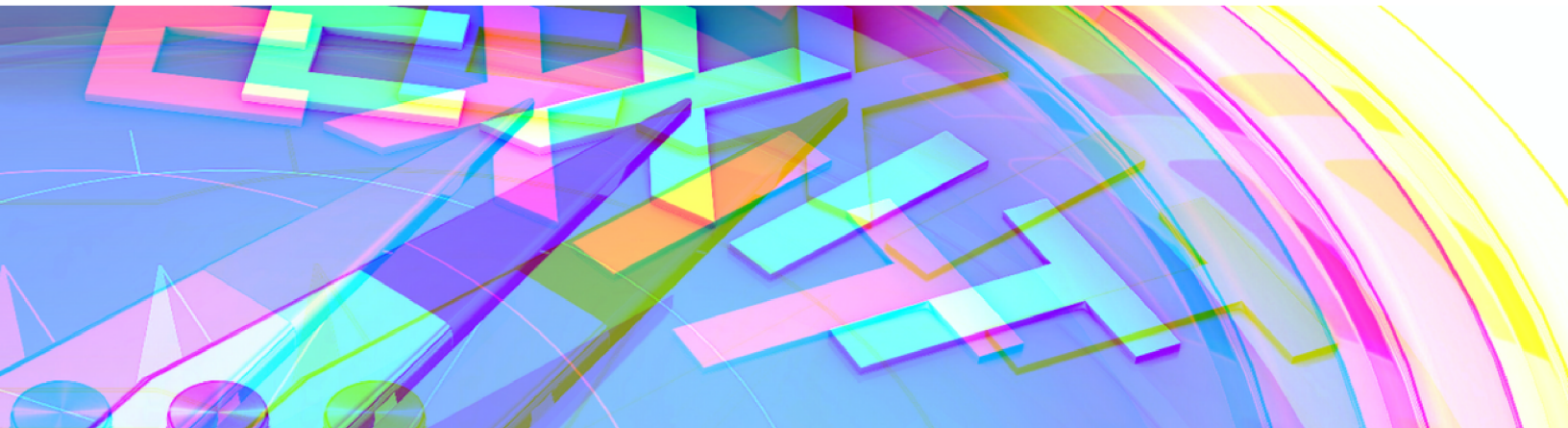
Früher undenkbar, dass Frauen sichere Festanstellungen verlassen und jahrzehntelange Betriebszugehörigkeit einfach in den Wind schießen, nur um ins Ungewisse aufzubrechen. Ich konnte mir einiges anhören, als ich erklärte, dass ich als Leiterin einer Verwaltungsbehörde kündigen werde, um mich der Beratung von Unternehmern und Politikern zu widmen.

In Wahrheit hat es sehr weh getan von Menschen, die einem nahe stehen zu hören, dass meine Geschäftsidee scheitern würde. Vor allem als gut ausgebildete Frau, die schon in jungen Jahren gegründet hatte, fand ich das oft sogar anmaßend und grenzüberschreitend. Fragen wie: „Kann das überhaupt gehen?“, „Wer wird das kaufen?“ und Aussagen wie: „Dein Mann wird dich dann schon unterstützen, wenn du keine Kunden hast!“ sind dann doch irgendwie frech.

Gerade wir Frauen neigen zu Selbstzweifeln. Deshalb geht es bei der Gründung eines Business nicht nur um rechtliche und marketingtechnische Angelegenheiten, sondern ganz viel um Mindset.

Deswegen sag ich es dir so direkt:

"Meine Liebe schmeiß deine Selbstzweifel über Board. Wir haben keine Zeit dafür, wir verfolgen einen Plan, in unter 100 Tagen ein Unternehmen zu gründen! Es wird immer jemanden geben, der klüger, schöner, lustiger, schlanker oder irgendetwas anderes ist. Es zählt nicht! Nur du zählst! Wir beginnen JETZT! Also, wenn sich ein Zweifel rührt, springst du auf und schreist STOPP."



Mein Mindset-Tipp an dich: Es ist dein Leben, mach was du willst! Deine Familie will nur das Beste für dich und kann sich nicht hineinfühlen, wie es aktuell in dir aussieht. Aus ihrer Sicht ist die Gründung eines Unternehmens mit einer Idee, die sie nicht verstehen oder mit der sie sich vielleicht noch nie auseinandergesetzt haben, eine komplett blöde Idee. Du musst dir vorstellen in der Lebenserfahrung deiner Eltern, deines Partners oder deiner Bekannten hat Selbständigkeit noch nie eine Rolle gespielt, deswegen gibt es auch keinen Zugang. Deswegen versuche Verständnis für andere zu haben und fasse deinen Entschluss! Sprich nicht mit Menschen drüber, die keine Ahnung haben, sondern zieh durch! Warum glaubst du, dass es so viele Mastermind und Facebook Gruppen zum Thema Business gibt.

Richtig, die Menschen suchen sich Gleichgesinnte. Also zieh durch! Du hast nur ein Leben und was andere sagen zahlt deine Miete nicht! Auf was wartest du?

Was ist eigentlich der schlimmste Fall, der passieren könnte?

Wenn wir den Punkt mit den Selbstzweifeln und den beliebtesten Spruch „Was werden denn die anderen sagen?“ abgehakt haben, können wir uns einem anderen Thema widmen: Was könnte denn eigentlich im besten Fall passieren?

Oh mein Gott! Ja, im besten Fall wärst du erfolgreich, unabhängig und einfach nur glücklich. Wahrscheinlich schreit die innere Kritikerin in dir sofort auf und kann es kaum fassen!

Lass uns die Frage einfach umdrehen, was könnte denn im schlimmsten Fall passieren? Genau das solltest du dich immer fragen, wenn du an deinem Vorhaben zweifelst.

Meine realistischen und nüchternen Antworten für dich:

- 🔹 Alles steht und fällt mit deinem Einsatz!
- 🔹 Wir leben in einem Sozialstaat und im schlimmsten Fall hast du eine Investition (Zeit, Geld, Ressourcen) getätigt, die sich nicht ausgezahlt hat!
- 🔹 Du musst wieder zurück in ein Angestelltenverhältnis.
- 🔹 Aufstehen, Krone richten und weitermachen! 👑





KAPITEL

02

BUSINESSIDEE

ALLES STARTET MIT DEINER IDEE.



02 / BUSINESSIDEE

Die Entwicklung deiner Geschäftsidee ist der Ausgangspunkt für deine Selbständigkeit. Oftmals bereitet genau dieser Punkt große Schwierigkeiten. Hier kann ein Coaching oftmals in wenigen Einheiten zu mehr Klarheit führen. Mein Tipp an dieser Stelle nicht lange überlegen, sondern sich sofort Unterstützung suchen.



"DU MUSST NICHT IMMER EINE KOMPLETT NEUE GESCHÄFTSIDEEN HABEN. VERBESSERE BEWÄHRTES!"

Unterziehe dich einem Brainstorming und stell dir folgende Fragen:



Was würdest du tun, wenn du alles machen könntest, was du willst?



Was kannst du gut?



Was motiviert dich?

Hilfestellungen:

Nimm dir Kataloge von Seminaranbietern zur Hand, durchforste Instagram und Facebook-Gruppen und schau dir dein Umfeld an? Gibt es vielleicht Berufsgruppen, die du bis jetzt für dich gar nicht in Erwägung gezogen hast? Google "Businessideen" und frag Freunde, was du in ihren Augen besonders gut kannst. All deine Erkenntnisse kannst du in deinen Businessplan vermerken oder mach dir Screenshots. Egal wie du vorgehst, aber **STARTE!** Denn nur wer sein Ziel kennt, kann darauf zugehen.



KAPITEL

03

WHAT`S THE PLAN?

PLANUNG MACHT DEN UNTERSCHIED.
SEI SCHLAU, MACH EINEN PLAN.





03 / WHAT'S THE PLAN?

Einen Plan zu haben ist bei jeder Gründung oberste Grundregel. Du fährst ja schließlich auch nicht ohne Navigation in den Urlaub. Am Anfang solltest du jedenfalls dein Ziel und deinen Zeitrahmen kennen.

Die To Do`s dazwischen arbeitest du ab. Klingt einfach oder? Wie eine Einkaufsliste kannst du alles Schritt-für-Schritt abarbeiten. Sehe den Businessplan nicht als Belastung, sondern als Möglichkeit, alle deine Ideen für dein Business einzubringen, damit du nichts vergisst. Du kannst dir dafür ein schönes Büchlein oder eine Mappe anlegen. Es ist dein Business und du machst es auf deine Art.



Ladies, hier besteht das erste Mal die Möglichkeit, euch selbst einzubringen. Wählt die Farben, die euch glücklich machen und streut Glitzer drauf. Es geht nur um euch! Genau diese Erkenntnis ist das, was mich an der Selbständigkeit so begeistert. Ich kann machen was und wie ich es will! Das ist Freiheit!

START

100 TAGE TO DO'S

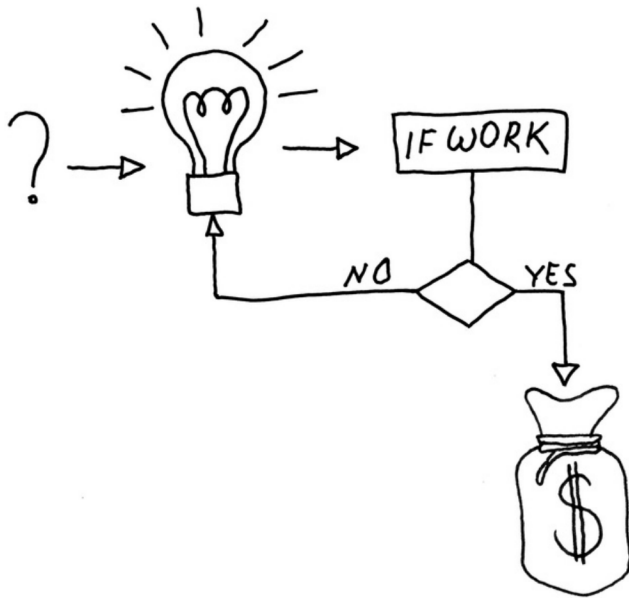


BUSINESS





BUSINESS IDEA



ZURÜCK ZU DEN HARD FACT'S

*”BIST DU BEREIT
DURCHZUSTARTEN? - DANN GEH
ALL-IN!”*

Diese Argumente sprechen für einen
Businessplan:

- ◆ Mehr Struktur und Sicherheit, was zu tun ist.
- ◆ Du kannst alle Eventualitäten berücksichtigen und von Anfang an Fehler vermeiden.
- ◆ Du brauchst ohnehin einen Businessplan für ein etwaiges Finanzierungsgespräch oder Fördergespräche.
- ◆ Im Businessplan beantwortest du auch Fragen, die du eigentlich nicht hören willst, wie z.B. was ist mit der Konkurrenz.
- ◆ Du kalkulierst auch deine Preise und findest bereits im Businessplan heraus, wie viele Stunden deiner Dienstleistung oder Produkte du verkaufen musst, um die Summen zu erwirtschaften, die du dir vorstellst.

www.gruenderservice.at/businessplan

Anmerkung:

- ◆ Gerade bei der Erstellung des Businessplans empfiehlt sich professionelle Unterstützung in Anspruch zu nehmen. Meine Klienten werden von mir Schritt-für-Schritt begleitet, um in der Phase der Gründung und in weiterer Folge in der Phase der Unternehmensoptimierung optimale Resultate zu erzielen.





KAPITEL

04

RECHT

HAST DU ALLE GENEHMIGUNGEN?



04 / RECHT

Vorweg nicht jede Business-Idee, die du aktuell hast, kannst du sofort umsetzen. Es gibt immer wieder Klienten, die gerne eine Beratungstätigkeit als Coach, Lebens- und Sozialberater, Sexualberater, Stillcoach, Ernährungsberater etc. ausüben wollen. Da die sozialen Medien voll davon sind, geht jeder davon aus, dass man das einfach so machen könnte. An dieser Stelle muss ich leider einige enttäuschen und muss dazu ein ganz klares „NEIN!“ aussprechen. Das Gewerberecht sieht hier Grenzen vor. Neben den sogenannten „freien Gewerben“ gibt es auch „reglementierte Gewerbe“.

“KANN ICH SCHON STARTEN ODER FEHLT MIR NOCH ETWAS?”

Vereinfachte Erklärung:



„freie Gewerbe“ – Du kannst einer selbständigen Tätigkeit einfach nachgehen



„reglementierte Gewerbe“ – Du brauchst einen Nachweis, dass du die angestrebte Tätigkeit beherrscht (sog. Befähigungsnachweis: z.B. Meisterprüfung etc.)

Warum ist das so?

Ganz einfach, um eine Dienstleistung korrekt auszuüben, soll ein gewisses Maß an Kompetenz vorhanden sein. Ein gewisser Standard, wenn man so will. Du möchtest schließlich auch, dass dein Haus nicht zusammenbricht, weil die Statik nicht passt oder dass die Kosmetikerin deine Haut schädigt.

Um zu wissen, ob deine Business-Idee rechtlich überhaupt für dich in Erwägung kommt, musst du den Sachverhalt prüfen oder prüfen lassen. Beratung is the key.

Hierbei stehen dir mehrere Möglichkeiten zur Verfügung: Beratungsstelle der Wirtschaftskammer, Konsultierung eines Rechtsbeistandes, Anruf bei der Gewerbebehörde.

Im Idealfall erfüllst du bereits alle Kriterien oder wirst eine Tätigkeit ausüben, wofür du keinen Befähigungsnachweis brauchst. Wenn dem so ist, kannst du gleich einen **Antrag auf der jeweilig zuständigen Gewerbebehörde** stellen und anmelden.



RECHTSFORM

Du musst dir noch Gedanken um die Rechtsform machen. Gerade wenn du startest, erweist sich ein Einzelunternehmen als günstig und schnell. Eine GmbH kommt für die meisten nebenberuflichen Gründer erst in späteren Unternehmensphasen in Frage (mehr Umsatz, mehr Risiko). Hier kannst du dich bei deinem Steuerberaterin fachfrauisch beraten lassen.

Zudem solltest du dich fragen, ob du alleine Gründen möchtest oder mit weiteren Personen.



ACHTUNG: Die beste Freundin ist vielleicht nicht auch die beste Geschäftspartnerin! Mach nicht den Fehler zu zweit zu gründen, weil du denkst, du könntest es alleine nicht!



KAPITEL

05

FINANZEN

IT'S ALL ABOUT THE MONEY



05 / FINANZEN

Bereits Benjamin Franklin sagte sehr treffend: **„Nichts in dieser Welt ist sicher, außer dem Tod und den Steuern!“**. Ja, wir werden Steuern bezahlen und wir können noch immer nach Dubai oder Malta auswandern, um unser Instagram-Live richtig nice zu gestalten und die Steuerlast zu senken. Auch diverse Holding-Konstellationen stehen uns offen, aber erstmals geht es um grundlegendes Verständnis. Hier bin ich davon überzeugt, dass niemand Jurist oder Steuerberater sein muss, um ein Business zu gründen.

ABER: Wir müssen einen Überblick haben. Rechtstexte sind so geschrieben, dass sie normale Menschen nicht verstehen und deshalb ist mir als Juristin sehr daran gelegen, meinen Klienten komplexe Sachverhalte so zu erklären, dass alles klar ist. Doch gerade wenn das Thema Selbständigkeit aufkommt, merkt man direkt, dass es nur noch um Recht, Steuern und Angst geht. Deswegen klären wir diese Dinge gleich, um uns entspannen zu können:



Meine Tipps an dieser Stelle an dich:

Lass deine Finanzen von einem Buchhalter machen:

Du musst dich auf deine wichtigen Dinge konzentrieren, also mach nicht die Arbeit von Spezialisten oder würdest du auch eine Operation am offenen Herzen durchführen?

Lass dir von deinem Buchhalter deine Buchhaltung erklären:

Nur wenn du deine Zahlen kennst, weißt du, wie es um dich und dein Unternehmen wirtschaftlich steht. Das gehört zu deinen Aufgaben als erfolgreiche Unternehmerin, weil woher willst du wissen, ob du erfolgreich bist, wenn du deine Zahlen nicht kennst?

Starte deine Selbständigkeit mit einem finanziellen Polster:

Es kommt immer wieder vor, dass Zahlungseingänge verspätet sind oder eingemahnt werden müssen. Vielleicht bist du auch unerwartet krank. Es schläft sich einfach besser mit dieser Sicherheit.

Richte dir ein Geschäftskonto ein:

Trenne von Anfang an berufliche und private Ausgaben – so behältst du den Überblick und vereinfacht die gesamte Buchführung.



KAPITEL

06

MARKETING

WO VERSTECKT SICH DER NÄCHSTE
KUNDE?



06 / MARKETING

Um Kunden zu gewinnen, musst du für dein Business werben. Die wenigsten Menschen würden über sich sagen, eine Verkäuferpersönlichkeit zu sein und trotzdem muss man bei der Gründung Werbung für das eigene Produkt oder Dienstleistung machen. Woher soll denn Brigitte aus dem 3. Stock jetzt wissen, dass du selbständig bist?

Dementsprechend musst du dir darüber Gedanken machen, wo du die Werbetrommel rühren möchtest. Dabei hängt es von deiner Zielgruppe ab, ob Werbung effektiv ist. Folglich kannst du klassische Werbung schalten, dich in Suchmaschinen platzieren, in Social Media präsent sein, Telefonakquise vornehmen und vieles mehr.

Eine Website sowie Social Media Kanäle gehören zur Grundausstattung des eigenen Unternehmens. Das Logo und der Unternehmensname runden die Identität deiner Selbständigkeit ab.

“ACHTUNG: VERZETTEL DICH NICHT MIT UNNÖTIGEN PERFEKTIONISMUS!”

Hinweis:



Viele Gründer beginnen mit dem Entwurf eines Logos, wenn sie sich entschieden haben, ein Unternehmen zu gründen. Das kostet oft unnötig Zeit. Es fällt dir leichter ein Logo zu entwickeln, wenn du durch deinen Businessplan genau weißt, wo die Reise hingehen soll.





KAPITEL

07

START

JETZT GEHT'S ENDLICH LOS

BUSINESS-PLANNER

Wie du in weniger als
100 Tagen dein Business nebenberuflich startest.

1

ENTSCHEIDUNG:

Triff deine Entscheidung, dein eigenes Business nebenberuflich zu gründen. Beachte hier deinen bestehenden Arbeitsvertrag, ob eine Nebenbeschäftigung überhaupt erlaubt ist. Bitte um ein Gespräch mit deinem Arbeitgeber.

2

BUSINESSIDEE:

Entwickle deine Businessidee und prüfe sie auf Herz und Nieren. Bei der Ideenfindung hilft eine groß angelegte Recherche.



3

BUSINESSPLAN:

Entwickle ein Konzept deines Unternehmens. Deine Finanzplanung, die richtige Preiskalkulation, Stärken und Schwächen sowie eine Wettbewerbsanalyse zeigen dir, ob das mit deiner Businessidee klappen könnte.

4

GEWERBERECHT:

Überprüfe, ob du deine Businessidee gewerberechtlich überhaupt ausüben darfst oder ob du noch Zusatzqualifikationen benötigst.



5

RECHTSFORM:

Überlege dir, in welcher Rechtsform du gründen möchtest. Einzelunternehmen oder doch schon als GmbH. Dein Steuerberater berät dich genau.

6

FINANZEN:

Behalte deine Finanzen im Griff, indem du deine Zahlen aktuell hältst und deine laufenden Kosten im Blick hast.



7

MARKETING:

Überlege dir, welche Zielgruppe du mit deinem Unternehmen erreichen willst und plane die nötigen Schritte wie Website, Social Media Kanäle etc.

8

GEWERBE ANMELDEN:

Bevor du mit deiner Selbständigkeit offiziell starten kannst, musst du die Gründung mit allen Behördengängen (meist auch online möglich) hinter dich bringen.



9

STEUERLICHE ERFASSUNG BEIM FINANZAMT UND SOZIALVERSICHERUNG:

Meldung beim lieben Finanzamt und anschließend bei der Sozialversicherung ist ein Pflicht-Date.

10 **Geschäftskonto eröffnen:**
Trenne berufliche und private Ausgaben.



11 **VERSICHERUNGEN PRÜFEN:**
Überprüfe welche Berufshaftpflichtversicherungen und Berufsausfallsversicherungen du benötigst. Für gewisse Tätigkeiten sind diese sogar gesetzlich vorgeschrieben.

12 **MARKETING STARTEN:**
Nun heißt es den Turbo zur Neukundengewinnung einzulegen.

13 **RECHNUNGEN SCHREIBEN:**
Dein Ziel als Unternehmerin ist es, Einnahmen zu lukrieren und somit ein erfolgreiches Business zu betreiben. Keine Einnahmen bedeutet, dass du einem Hobby nachgehst, welches du als Unternehmen bezeichnest.

14 **ZIEL ERREICHT:**
Du verzeichnest kontinuierlich Kunden und Einnahmen, dann bist du wohl bereit, dein bestehendes Arbeitsverhältnis aufzulösen und zur Gänze in die Selbständigkeit einzutauchen!



Ich gratuliere dir herzlichst, dass du die Entscheidung getroffen hast durchzustarten. Mit diesem **Business-Planer** kennst du deine nächsten Schritte genau. Solltest du trotzdem eine individuellere Beratung benötigen melde dich bei mir unter meiner Website www.yvonestuck.com und buche dir ein kostenloses Beratungsgespräch.

Ich würde mich freuen, dich in einem meiner Seminare, Onlinekursen oder Coachings begrüßen zu dürfen.

Deine Business-Mentorin, Yvonne



“



” AKZEPTIERE
ODER
VERÄNDERE”

-MST. MAG.IUR. YVONNE SCHWARZ STUCK, MBA-



”

KONTAKT

"Verändere dein Leben und werde
Unternehmerin!"

office@yvonestuck.com

www.yvonestuck.com

 [YVONNE_STUCK](https://www.instagram.com/yvonne_stuck)

 [YVONNESTUCK.BERATUNGSAGENTUR](https://www.facebook.com/yvonestuck.beratungsagentur)

 [YVONNESTUCK](https://www.linkedin.com/company/yvonestuck)





Klasse, dass du bis
zum Schluss
drangeblieben bist!

NOCH MEHR TIPPS & INFO`S ERHÄLTST
DU HIER:

OFFICE@YVONNESTUCK.COM



[YVONNE STUCK](https://www.instagram.com/yvonne_stuck)